

AGENT DE VENTE

UN METIER

En quoi consiste ce métier ?

- Vendre ou modifier des billets.
- Renseigner les gens au guichet ou par téléphone.

Horaires :

De 7h à 11h le matin.

De 13h à 16h l'après-midi.

Aux heures de vol les week-ends et jours-fériés.

Tenue :

- Robe ou jupe + chemisier d'Air Calédonie.
- Talons.

Compétences :

- Aimer échanger et communiquer.
- Maîtrise de l'outil informatique.
- Maîtrise de la langue (français/anglais).
- Être organisé.

Avantages :

- Bénéficie de tarifs de transport très intéressants au niveau National et International.
- Travail au contact des gens.
- Beaucoup d'échange.

Inconvénients :

- L'accueil des clients énervés.
- Ne pas être prioritaire dans les avions (on embarque qui s'il y a de la place).



DES FORMATIONS

- CAP Equipier Polyvalent du Commerce :
 - Saint-Pierre Chanel (DDEC- Mont Dore)
- Bac Pro Métier de la Relation Client :
 - LPCH Escoffier
 - Williama Haudra (Lifou)
 - Saint-Pierre Chanel (DDEC- Mont Dore)
 - Saint-Joseph de Cluny (DDEC)



Je récapitule : un billet aller-retour au départ d'Ouvéa vers Nouméa, départ lundi à 10h10 et retour mardi à 15h50. C'est bien ca ?